



SALES MANAGER:IN (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Umsetzung unserer Vertriebsstrategie in der Küchenbranche (B2B)
- Auf- und Ausbau des Netzwerkes mit Küchenhändlern einzelner Verbände bundesweit
- operative Kundengewinnung mit Außendiensttätigkeit
- Planung und Umsetzung von Messeteilnahmen und Promotionaktionen
- Erstellen von Reports sowie CRM-Pflege

Dein Profil:

- Du hast 3-5 Jahre Vertriebserfahrung sammeln können, ggfs. sogar in der Küchen- oder Versicherungsbranche
- Durch Deine ausgeprägte Freude am Verkauf von Dienstleistungen und Produkten schaffst Du es, unsere Kunden zu begeistern.
- Deine Vertriebsorientierung und -leidenschaft möchtest Du gewinnbringend im Kundenkontakt einbringen.
- Du überzeugst und begeisterst durch Deine Kommunikationsstärke Menschen auf unterschiedlichen Ebenen.
- Du zeichnest Dich dadurch aus, kreative Ideen zu entwickeln und diese eigenständig und mit hohem Engagement umzusetzen.
- Du überzeugst durch Deine zielstrebige und selbstbewusste Art.
- Du agierst als Netzwerker und Teamplayer, denn Empathie und soziale Kompetenz runden Dein Profil ab.
- Mit Tools wie Word, Excel und Powerpoint sowie mit CRM-Systemen wie Zoho oder Salesforce jonglierst Du sicher.

Deine Benefits bei uns - hierauf kannst Du setzen!

- Flexible Arbeitszeiten mit einer modernen Arbeitsplatzgestaltung
- Start-Up-Spirit kombiniert mit Work-Life-Balance
- Eigenverantwortung vom ersten Tag an
- 30 Urlaubstage, Gesundheitszuschuss u.v.m.

Wir suchen Dich zum schnellstmöglichen Zeitpunkt. Du hast Fragen? Wir beantworten Sie gerne. Du bist begeistert? Los geht's - wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin.

Deine Ansprechpartnerin ist Gesa.

Tel. 05221-8729810, E-Mail: bewerbung@garantiemax.de